

## T4LifeScience

T4LifeScience es una solución para las industrias farmacéuticas, químicas, cosméticas y biotecnológicas, basada en las mejoras prácticas de SAP® y del sector, que permite gestionar, de una manera sencilla y eficiente todo el ciclo de vida del producto y dar soporte a todos los departamentos de la empresa.

Además, la solución cubre los procesos más específicos del sector como investigación, producción, calidad, distribución, gestión de prescriptores, servicio de atención al cliente, cumplimiento regulatorio y sostenibilidad.

T4LIFESCIENCE

**T4LifeScience**  
desde  
**410.000€**



Somos una empresa de consultoría 2.0 con expertos en tecnologías avanzadas para mejorar e innovar en los procesos de negocio basados en SAP®.

[www.t4sadvance.com](http://www.t4sadvance.com)

SAP® Qualified  
Partner-Packaged Solution  
for the Intelligent Enterprise





# T4LifeScience

Las empresas de LifeScience se enfrentan a diario a una serie de retos, tales como una gran demanda de innovación, regulaciones cada vez más estrictas, mejorar la eficiencia en costes, asegurar la calidad y la trazabilidad integral, apoyar el crecimiento internacional, controlar las materias primas, sostenibilidad, retener y mejorar el talento,...

En este entorno complejo, es necesario contar con una solución que les acompañe en su estrategia de digitalización y les permita optimizar los procesos basado en los estándares del sector. Una solución optimizada y validada, que cumpla con los requerimientos GxP y que les permita tener la mayor flexibilidad y la mejor eficiencia en sus operaciones.

## Funcionalidades

### Digitalización en la fabricación GxP

Integración del proceso de fabricación para facilitar el trabajo de operarios y supervisores y mejorar la visibilidad del proceso, integrando el control y el aseguramiento de la calidad. Registro automatizado de información de trazabilidad del lote fabricado, según requerimientos GxP (Smart batch record).

### Optimización de la logística

Gestión integral de las operaciones logísticas en la planta y con los procesos externalizados tanto en compras como en ventas, incluyendo la integración de almacenes y transportes y la visibilidad de inventario en tiempo real.

### Reforzando la trazabilidad

Trazabilidad completa y automática de todos los materiales y lotes de la empresa, reforzando el ecosistema de proveedores y facilitando su homologación y evaluación continua. Gestión integrada de inicio a fin, controlando el origen y los transportes de materias primas, el cumplimiento regulatorio y gestión de especificaciones.

### Formando a las personas

Incorporando la gestión de la capacitación de las personas de la empresa como elemento fundamental para garantizar el cumplimiento regulatorio, contribuir a la satisfacción del empleado y mejorar la calidad y la eficiencia de todos los procesos de la empresa.

### Contribuyendo a las mejores decisiones

Visibilidad de la información económico-financiera, de costes y logística, en tiempo real y de forma integrada, mediante cuadros de mandos y KPIs estratégicos y operativos para apoyar a la toma de decisión en todos los niveles de la empresa.

### Gestión de los Prescriptores

Gestión de la relación con los prescriptores, realizando una planificación de visitas basada en rutas o hacer visitas ad-hoc y documentar los detalles de la visita, así como las áreas de interés y las muestras entregadas.

### Servicio de Atención al Consumidor

Establecer un servicio de atención multi-canal para resolver las dudas y consultas del consumidor. Gestionar el registro de las interacciones y proveer de una base de datos de información para la resolución de dudas o incidencias.

## Beneficios clave

**Robustez del core económico-financiero de SAP S/4HANA®** apoyada por una capa de especialización sectorial en las áreas productivas y de operaciones, basadas en la funcionalidad estándar.

**Menores tiempos de implantación y uso más eficiente de los recursos, tanto internos como externos, focalizándose en escenarios, procesos y requerimientos propios del sector.**

**Solución pre-validada, incorporando la documentación base necesaria para una validación GxP y flujos y funcionalidad específica** que contribuye al cumplimiento de los requerimientos regulatorios del sector.

**Sistema de apoyo específico sectorial para las fases iniciales del proyecto (Exploración, Descubrimiento)** que contribuye a una mejor gestión del cambio y optimiza la participación de los usuarios clave en las fases de diseño.

**Sistema altamente escalable**, tanto por crecimiento de la empresa (expansión internacional, compra o creación de nuevos negocios, etc) como por ampliación de la funcionalidad y los procesos cubiertos o integraciones.

**Integración de SAP Customer Experience** generando una visión 360 grados para la fuerza comercial y del servicio de atención al consumidor.

**Equipo de proyecto especialista en el sector** y en SAP S/4HANA®, SAP® SuccessFactors®, SAP® BTP y SAP® Analytics Cloud.